



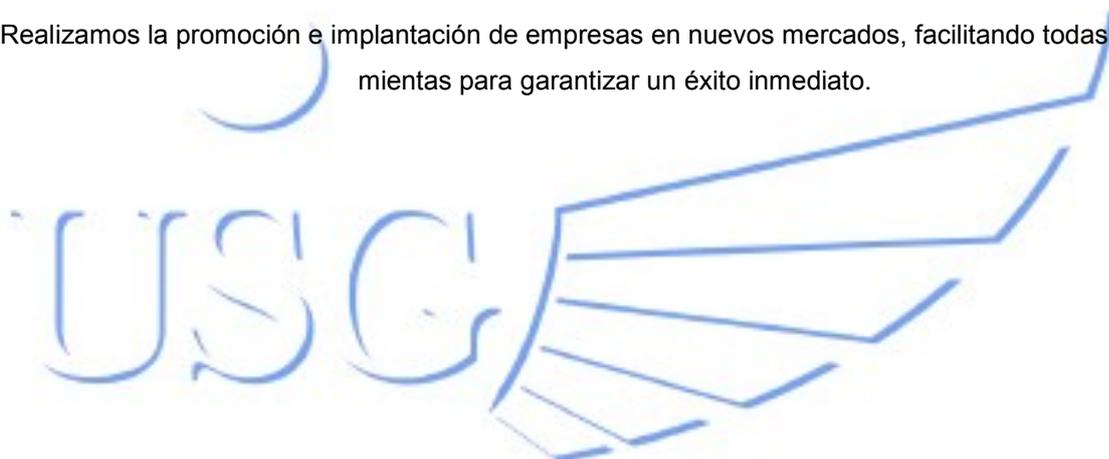
BUSINESS CONSULTING

Servicios a empresas y entidades públicas

Universal Services Group dedica su actividad a la promoción de sus productos en España, Suiza y Rumanía.



Realizamos la promoción e implantación de empresas en nuevos mercados, facilitando todas las herramientas para garantizar un éxito inmediato.



Universal Services Group

Calle Aribau 161, 08036 Barcelona

T +34 931 91 92 47 · M +34 605 07 98 98 · www.universalsg.com · info@universalsg.com

1/ Consultorías en ferias nacionales e internacionales

Si su principal objetivo es la exportación o la promoción de sus productos, ponemos a disposición de su empresa los servicios de consultoría en asistencia en ferias nacionales e internacionales. Si desea visitar una feria, realizaremos la promoción comercial y la búsqueda y fijación de citas con agentes comerciales internacionales, distribuidores, representantes y socios comerciales en mercados nacionales e internacionales.

Si desea ser expositor y contratar un espacio para exhibir sus productos o servicios, gestionaremos integralmente su participación en la feria a nivel administrativo y comercial.

En ambos casos, nos encargamos de los servicios post-feria tales como el seguimiento de cada uno de los potenciales clientes internacionales que le han visitado en su stand o que usted haya visitado.

2/ Información de mercados internacionales

Proporcionamos información de comercio exterior clave y fiable, simplificando su labor de trabajo de campo en la apertura o potenciación de mercados internacionales: investigación de mercado, realización de bases de datos, llamadas, envíos de catálogos, seguimiento, concertación de entrevistas a socios comerciales internacionales.

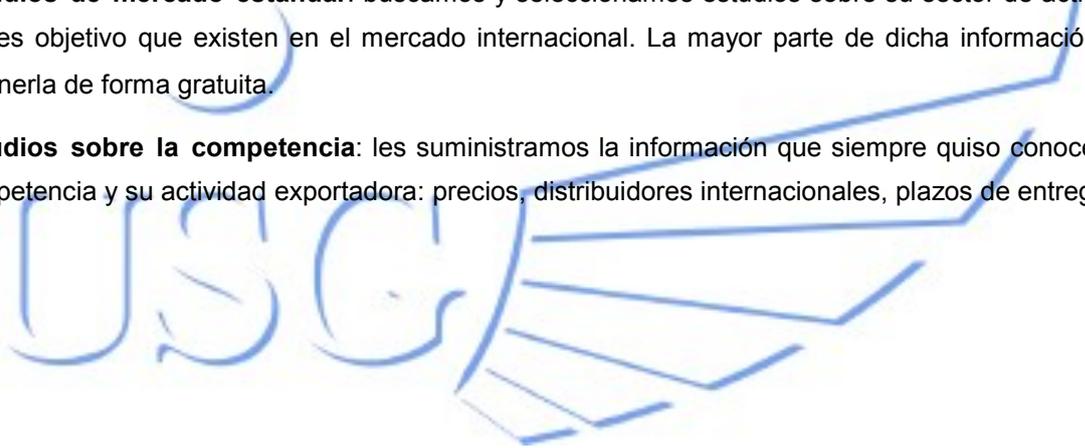
Selección de mercados objetivo para exportar. ¿Se pregunta qué mercados internacionales pueden ser más indicados para su empresa? Nosotros se lo decimos en pocos días argumentando sólidamente nuestras recomendaciones y suministrándole las informaciones sobre comercio exterior que hemos obtenido para formular nuestra recomendación.

Listados filtrados de distribuidores, agentes comerciales, importadores, proveedores internacionales y clientes finales de acuerdo al perfil que nos habrá indicado previamente o que habremos pactado conjuntamente.

Estudios de mercado a medida: estudios de mercado *ad-hoc* que elaboramos por encargo a la medida de las necesidades exportadoras de su empresa.

Estudios de mercado estándar: buscamos y seleccionamos estudios sobre su sector de actividad y sus países objetivo que existen en el mercado internacional. La mayor parte de dicha información podemos obtenerla de forma gratuita.

Estudios sobre la competencia: les suministramos la información que siempre quiso conocer sobre su competencia y su actividad exportadora: precios, distribuidores internacionales, plazos de entrega, etc.



Universal Services Group

Calle Aribau 161, 08036 Barcelona

T +34 931 91 92 47 · M +34 605 07 98 98 · www.universalsg.com · info@universalsg.com

3/ Asesoría en inversión extranjera

Colaboramos con entidades públicas y privadas en asesorar y captar inversiones extranjeras, desarrollando e implementado estrategias de marketing y ventas a nivel internacional. Nos adaptamos a las necesidades del cliente ya sea a través de proyectos de identificación de contactos potenciales internacionales de inversión, estudios de mercado exterior, misiones comerciales internacionales y gestión de seminarios y eventos relacionados con la inversión extranjera.

4/ Agentes comerciales internacionales

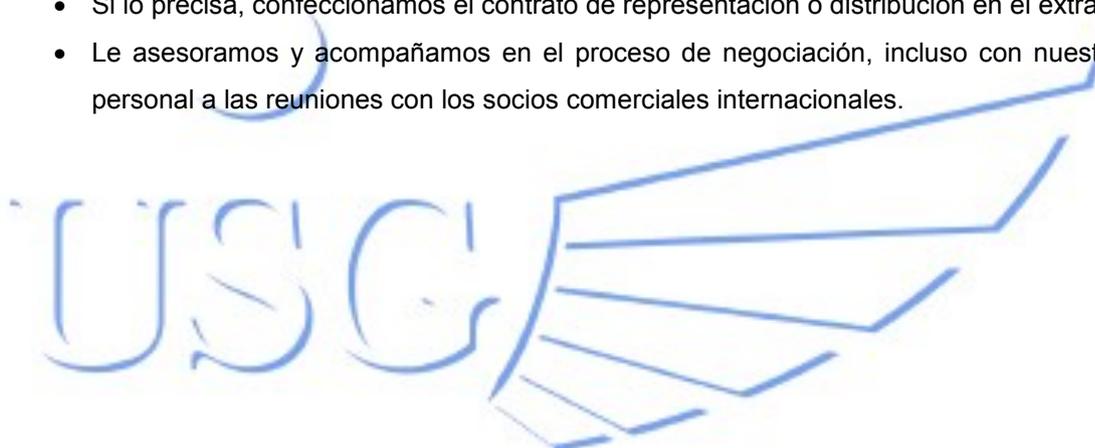
Búsqueda y selección de agentes comerciales internacionales, distribuidores, representantes y socios en mercados internacionales para la internacionalización de las pequeñas y medianas empresas.

Una buena selección de agentes comerciales internacionales en el extranjero puede ser decisiva para conseguir una correcta comercialización de sus productos o servicios, así como garantizar una permanencia estable en un mercado extranjero. La búsqueda y selección del agente comercial internacional es clave y puede resultar laboriosa.

En **USG Consulting** buscamos y seleccionamos clientes, agentes comerciales internacionales y distribuidores en su nombre y os presentamos candidatos interesados en comprar y vender sus productos en sus mercados internacionales.

Seguimos una metodología de internacionalización probada con éxito:

- Definimos conjuntamente el perfil adecuado en el mercado internacional asignado.
- Buscamos aquellos candidatos que mejor se adapten a sus necesidades y les contactamos en su nombre.
- Filtramos aquéllos contactos que no encajan con el perfil definido.
- Le presentamos una relación totalmente filtrada de gentes comerciales internacionales, distribuidores, representantes y socios en mercados internacionales.
- Si lo precisa, confeccionamos el contrato de representación o distribución en el extranjero.
- Le asesoramos y acompañamos en el proceso de negociación, incluso con nuestra asistencia personal a las reuniones con los socios comerciales internacionales.



Universal Services Group

Calle Aribau 161, 08036 Barcelona

T +34 931 91 92 47 · M +34 605 07 98 98 · www.universalsg.com · info@universalsg.com

5/ Recursos humanos para la internacionalización de la empresa

Nuestro equipo de consultores cuenta con una vasta experiencia en selección de personal de exportación. Le ofrecemos las siguientes soluciones para la internacionalización de su empresa:

- Selección de personal especializado en mercado exterior para las sedes internacionales de su empresa.
- Seleccionamos personal para su departamento de exportación buscando el perfil profesional que mejor se adapte a sus necesidades del momento.
- Búsqueda y selección de personal de prácticas: Nosotros le ofrecemos la posibilidad de acoger en su empresa y por un periodo de 3-6 meses a un estudiante de comercio internacional en prácticas. Podemos, igualmente, formarlo y apoyarlo en su gestión laboral diaria.
- Nos convertimos en su departamento de internacionalización gestionado con nuestros propios recursos: Le ofrecemos la posibilidad de externalizar su departamento internacional mediante la contratación de nuestros asesores expertos que se ocuparán de la prospección y la gestión comercial en el mercado exterior, la logística internacional, los sistemas de pago, etc.



Universal Services Group

Calle Aribau 161, 08036 Barcelona

T +34 931 91 92 47 · M +34 605 07 98 98 · www.universalsg.com · info@universalsg.com